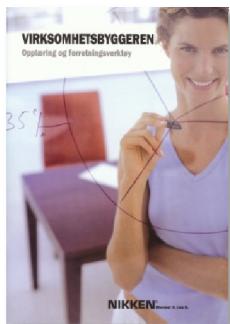


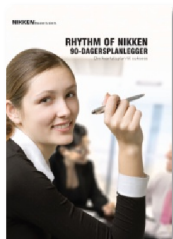
# VELKOMMEN

Vi har skrevet denne boken for å hjelpe deg til å bygge en solid Nikkenvirksomhet. Det er mange måter å bygge virksomheten på, men det er ikke alle som er like gode for å skape en organisasjon med selvstendige konsulenter som etter hvert jobber uten å være avhengig av deg. Vi har jobbet som Nikkenkonsulenter på heltid siden 2001 og har sett store fordeler med å jobbe duplisert, fordi vi har prøvd begge deler og erfart forskjellen. Å jobbe duplisert betyr ganske enkelt at både du og dine partnere utfører jobben etter omtrent samme oppskrift, med de samme verktøyene.

Forretningsguiden er oppskriften på å bygge en solid Nikken organisasjon. Det er mange ting som skal til, og selv om det er lett or raskt å komme i gang, så vil det ta litt tid å bygge en solid organisasjon. Hva om du fikk 10 partnere til å bruke oppskriften fra denne boken. Hva om de lærte opp sine partnere igjen på akkurat samme måte. Sjansen for at organisasjonen blir større og bedre på denne måten er stor. Det hele handler om å gi dine partnere verktøy og oppskrifter så de raskt kan bli selvstendige, det er mye bedre enn om de skulle være avhengig av din hjelp hele tiden.



Forretningsguiden går hånd i hånd med de flotte hjelpemidlene i startpakken fra Nikken. Der finner du blant annet "Virksomhetsbyggeren", et hefte som forklarer deg alt det grunnleggende om selskapet Nikken, å komme i gang, provisjonsplanen, hvordan du tar nye steg, produksalg og mye annet viktig. Les den og produktkatalogen, 90% av det de fleste spør om når de starter finner du svarene på der. Bruk også Nikkens praktiske "90-dagers planlegger" for å planlegge virksomheten fra første dag.



Forretningsguiden tar deg et steg videre, den hjelper deg til å jobbe enkelt og strukturert for å bygge en solid organisasjon på en duplisert måte. Forretningsguiden gir deg oppskriften på hvordan du enkelt kommer i kontakt med folk, skaper interesse, gir dem en god presentasjon av Nikken og starter dem opp på riktig måte ut fra deres eget ambisjonsnivå. I tillegg lærer du viktige strategier for hvordan du bygger organisasjonen riktig og solid.

Om du har ambisjoner ut over å selge produkter, så anbefaler vi at du bruker oppskriftene fra denne boken fra aller første dag. Ikke vent, start med dupliserbare metoder med en gang! Bruk Forretningsguiden og Virksomhetsbyggeren samtidig, de gir deg til sammen det beste mulige utgangspunktet for å gjøre det bra i denne virksomheten.

Lykke til med din Nikkenvirksomhet!

Vennlig hilsen

**Sissel og Morten Andersen**

Royal Diamond Nikkenkonsulenter

## Å BAKE 1000 KAKER....

*Tenk deg om du skal lære 1000 personer å bake en kake. En måte kan være at du forteller 10 personer at de bør bruke mel, sukker, smør, egg og noen andre ingredienser, røre det sammen og steke på passe varme. Disse 10 forteller det, på sin måte til 10 hver. Som forteller det videre til 10 andre. Hvor mange tror du blir fornøyd med kaken og vil fortsette å bake igjen og igjen?*

*Hva om du i stedet laget en nøyaktig oppskrift, med mål på hvor mye mel, smør, sukker osv. som skal blandes. I oppskriften forteller du også hva som skal blandes først, hvor lenge kaken skal heve, hvor lenge den skal steke og hvor varm ovnen skal være. Så gir du denne oppskriften til 10 personer. Disse 10 gir den videre til 10 andre som gir den til 10 andre hver. Hvor mange av de 1000 personene tror du blir fornøyd nå? Hvor mange vil bake flere kaker?*

*Alle kakene vil være litt forskjellige, folk gjør det på litt forskjellig måte til tross for oppskriften. Noen pynter med jordbær, andre med sjokolade, de legger til sin personlige "touch" for å gjøre kaken til sin egen, og de fleste blir fornøyd.*

*Det er bare noen veldig få som har evnen til å lage en fantastisk kake uten en konkret oppskrift. Det er bedre med 1000 ganske gode kaker enn bare 10 fantastisk gode.*

