

SJEKKLISTE FOR KVALITET

Navn:

Dato fra - til:

Uke nr.

Grunnleggende aktiviteter

- | | |
|---|-------------------------|
| <input type="checkbox"/> Planlagt uken med 90-dagers planleggeren | Antall personlige salg: |
| <input type="checkbox"/> Holdt minst 5 ABC-presentasjoner | PV hittil i måneden: |
| <input type="checkbox"/> Vært med på minst en forretningspresentasjon | PGV hittil i måneden: |

Skape interesse

Forretningspresentasjon

Oppstartmøte

Invitasjoner

Antall:

Avtaler:

Suksessrate:

Bruk denne seksjonen til alle som sier ja til en forretningspresentasjon etter en ABC, ikke for de som kun ønsker å bli kunder og som derfor inviteres videre til salgspresentasjoner etter ABC.

Avgjørelse skjer ideelt på oppstartmøtet, men kan noen ganger også skje på en FP, spesielt for 1'ere og 2'ere. Bruk denne seksjonen til alle typer avgjørelser, uansett når de skjer.

Venterom for ABC

Navn på personer som har sagt ja til ABC, og som ikke har vært på en enda + dato for når du inviterte til ABC:

Venterom for FP

Navn på personer som har sagt ja til FP og som ikke har vært på en enda + dato for ABC hvor du inviterte til FP):

Venterom for OM

Navn på personer som har sagt ja til OM og som ikke har vært på en enda + dato for FP hvor du inviterte til OM):

Antall i rommet:

Antall i rommet:

Antall i rommet:

ABC

Forretningspresentasjon

Oppstartmøter

Personlig møte:	Avtaler om FP:	Suksessrate:	Store møter:	Avtaler om OM:	Suksessrate:	Oppstartmøter totalt:	Antall 1-2'ere	Suksessrate:
Telefonmøte:	Avtaler om FP:	Suksessrate:	Hjemme møter:	Avtaler om OM:	Suksessrate:		Antall 3'ere	Suksessrate:
Andre møter:	Avtaler om FP:	Suksessrate:	Andre møter:	Avtaler om OM:	Suksessrate:		Antall 4'ere	Suksessrate:
ABC totalt:	Avtaler totalt:	Suksessrate totalt:	FP totalt:	Avtaler totalt:	Suksessrate totalt:		Antall 5'ere	Suksessrate:

Evaluerings/kommentar:

Antall betyr antall gjester på de forskjellige aktivitetene. Et par er en gjest. For eksempel har du med 3 gjester på 1 stor forretningspresentasjon skriver du 3 i rubrikken for store møter. Suksessrate er forholdet mellom aktivitet og resultat. For eksempel 10 ABC-møter og 7 avtaler om FP gir en suksessrate på 70% (100 x avtaler/avtaler). Bruk gjerne "Lifemastering" utgaven av dette skjemaet, det er enklere og gir en fyldig rapport som viser din statistikk for mange uker av gangen. Se link på www.pathfinderseurope.com.