

## 8 – Haftalık kontrol listesi

İsim:			Tarih –den -e:			Hafta no:		
<b>Temel aktiviteler</b>								
En az 5 ABC sunumu yaptım: <input type="checkbox"/> H <input type="checkbox"/> E__			Kişisel satış sayısı: _____					
En az 1 İS'na katıldım: <input type="checkbox"/> H <input type="checkbox"/> E__			PG'deki yeni Oto yükleme sayısı: _____					
En az 5 defa kişisel gelişim: <input type="checkbox"/> H <input type="checkbox"/> E__			Bu ay içindeki PD: _____					
P1/P2 aramalarına* katıldım: <input type="checkbox"/> H <input type="checkbox"/> E			Bu ay içindeki KD: _____					
<b>İlgi yaratma</b>			<b>Eğitim</b>			<b>Karar</b>		
<b>Davet</b>			Burayı, ABC'den sonra İS'na gelmeye karar verenler için kullanın, sadece müşteri olmak isteyen ve dolayısı ile ABC sonrasında satış sunumuna davet edilenler için değil.			İdeal olarak başlama toplantısında yapılır, fakat bazen İS'nda da yapılabilir, özellikle 1ler ve 2ler için. Bu bölümü, ne zaman olduğuna bakmadan bütün tip kararlar için kullanın.		
Kaç tane:	ABC randevusu:	Başarı oranı:						
<b>ABC bekleyenler</b>			<b>İS bekleyenler</b>			<b>BT bekleyenler</b>		
ABC'ye karar veren ama hala sunumu almamış kişilerin isimleri +kişiyi ABC'ye davet ettiğiniz tarih:			İS'na karar veren ama hala sunuma katılmamış kişilerin isimleri + kişiyi İS'na davet ettiğiniz ABC'nin tarihi:			BS'na karar veren ama hala sunuma katılmamış kişilerin isimleri + kişiyi BS'na davet ettiğiniz İS'nun tarihi:		
Giren sayı:	Çıkan sayı:	Odadaki sayı:	Giren sayı:	Çıkan sayı:	Odadaki sayı:	Giren sayı:	Çıkan sayı:	Odadaki sayı:
<b>ABC</b>			<b>İş Sunumu</b>			<b>Başlama Toplantısı (karar)</b>		
Toplantılar:	İS başvuru:	Başarı oranı:	Büyük toplantılar:	BT'na başvuru:	Başarı oranı:	BT ile karar:		BT'sız karar:
Tel + PC-Sunum:	İS başvuru:	Başarı oranı:	Ev toplantıları:	BT'na başvuru:	Başarı oranı:	Karar, top:	#1s	Başarı oranı:
Tel ön kayıt BPC:	İS başvuru:	Başarı oranı:	DVD:	BT'na başvuru:	Başarı oranı:		#2s	Başarı oranı:
CD/DVD:	İS başvuru:	Başarı oranı:		BT'na başvuru:	Başarı oranı:		#3s	Başarı oranı:
WEB-sunum:	İS başvuru:	Başarı oranı:		BT'na başvuru:	Başarı oranı:		#4s	Başarı oranı:
Toplam ABC:	Toplam başvuru:	Toplam BO:	BP total:	Toplam başvuru:	Toplam BO:		#5s	Başarı oranı:

Sayılar değişik etkinliklerdeki konuk sayısı anlamındadır. Bir çift bir konuktur. Örneğin; eğer büyük bir İS'da 3 konuğunuz varsa, "Büyük toplantılar" altına 3 yazın.\* P1/P2 aramaları sadece P1 programına katılanlar içindir. Başarı oranı etkinliklerle sonuçlar arasındaki ilişkidir. Örneğin; 10 ABC toplantısından İS için 7 randevu çıkmışsa, bu %70 başarı oranı verir (100 x ABC/randevular).

