

CHECKLISTE FOR KVALITET

Navn:	Dato fra - til:	Uge nr.
-------	-----------------	---------

Grundlæggende aktiviteter

<input type="checkbox"/> Planlagt ugen med 90-dages planlæggeren	Antal personlige salg:
<input type="checkbox"/> Holdt minst 5 ABC-præsentationer	PV hidtil i måneden:
<input type="checkbox"/> Deltaget på minst en forretningspræsentation	PGV hidtil i måneden:

Skabe interesse	Forretningspræsentation	Opstartsmøde
-----------------	-------------------------	--------------

Invitationer		
Antal:	Aftaler:	Succesrate:

Bruk denne sektion til alle som siger ja til en forretningspræsentation efter en ABC, ikke for dem som kun ønsker at blive kunder og som derfor inviteres videre til salgspræsentationer efter ABC.

Afgørelse sker ideelt set på opstartsmødet, men kan nogen gange også ske på en FP, specielt for 1'ere og 2'ere. Brug denne sektion til alle typer afgørelser, uanset hvornår de sker.

Venterum for ABC	Venterum for FP	Venterum for OM
<p>Navn på personer som har sagt ja til ABC, og som ikke har været på en endnu + dato for hvornår du inviterede til ABC:</p>	<p>Navn på personer som har sagt ja til FP og som ikke har været på en endnu + dato for ABC hvor du inviterede til FP):</p>	<p>Navn på personer som har sagt ja til OM og som ikke har været på et endnu + dato for FP hvor du inviterede til OM):</p>
Antal i rummet:	Antal i rummet:	Antal i rummet:

ABC			Forretningspræsentation			Opstartsmøder		
Personligt møde:	Aftaler om FP:	Succesrate:	Store møder:	Aftaler om OM:	Succesrate:	Opstartsmøder totalt:	Antal 1-2'ere	Succesrate:
Telefonmøde:	Aftaler om FP:	Succesrate:	Hjemme møder:	Aftaler om OM:	Succesrate:		Antal 3'ere	Succesrate:
Andre møder:	Aftaler om FP:	Succesrate:	Andre møder:	Aftaler om OM:	Succesrate:		Antal 4'ere	Succesrate:
ABC totalt:	Aftaler totalt:	Succesrate totalt:	FP totalt:	Aftaler totalt:	Succesrate totalt:		Antal 5'ere	Succesrate:

Evaluerings/kommentar:

Antal betyder antal gæster på de forskellige aktiviteter. Et par er en gæst. For eksempel har du 3 gæster med på 1 stor forretningspræsentation skriver du 3 i rubrikken for store møder. Succesrate er forholdet mellem aktivitet og resultat. For eksempel 10 ABC-møder og 7 aftaler om FP giver en succesrate på 70% (100 x aftaler/aftaler). Brug gerne "Lifemastering" udgaven af dette skema, det er enklere og giver en fyldig rapport som viser din statistik for mange uger af gangen. Se link på www.pathfinderseurope.com.